

Hans-Jörg Stadler

# Internationale Lieferverträge

4. Auflage

## **Buchbeschreibung** **„Internationale Lieferverträge“**

Das internationale Geschäft ist - so scheint es - selbstverständlich geworden. Doch bestehen verglichen mit dem Binnenhandel zahlreiche zusätzliche Risiken. Ein diese einkalkulierender Vertrag, prägnant und vorteilhaft formuliert, kann manches Risiko ganz ausschalten oder deutlich begrenzen.

Im Übrigen kann man im international business generell weniger von einer gütlichen Einigung und Beilegung von Streitigkeiten ausgehen, weil hier die soziale Kontrolle weit geringer ist als im Binnenhandel. Auch deshalb ist ein solider, vorteilhafter Vertrag von hoher Bedeutung.

Die 50seitige Broschüre enthält ein praxisorientiertes Vertragsmuster - Standardfall -mit Erläuterungen, Formulierungshilfen sowie Hinweisen zu Literatur und Rechtsprechung.

Die wichtigsten Fragen rund um die Vertragsgestaltung werden beantwortet. Ein Muss für Unternehmen, deren Berater und alle mit Verträgen befassten Personen.

- Fachmedien Recht und Wirtschaft -  
Oktober 2014